

安樂工程潘樂陶：採3「新」策略 拓業務

專訪

香港機電工程產業成熟，行業逐步過渡至平穩增長期，安樂工程（01977）主席潘樂陶接受本報專訪時稱，本地市場競爭較多，行業重現急速增長不易，近年公司以三大策略「新科技」、「新市場」及「新業務模式」拓展業務，並有意併購海外升降機公司，同時計劃以合作模式將環境工程技術輸出東南亞地區。

安樂工程前年入股美國升降機公司 TEI，今年旗下升降機公司 Anlev 更在英國設立首個據點，潘樂陶表示，目前集團的升降機產品已出售到英、澳、美、意及韓等地，然而純粹銷售產品的話，利潤較低甚至錄得虧損，故安樂工程計劃加大力度發展利潤較高的升降機維修保養服務，並會考慮直接收購或入股海外升降機公司。

安樂工程自 70 年代後期開始發展城市污水

處理業務，包括有份參與沙田污水廠項目，潘樂陶稱，公司已累積大量技術，未來會考慮聯合當地工程公司發展東南亞地區的污水廠等環境工程項目。潘樂陶解釋，由於成熟國家大多已建成足夠污水廠，相反新興國家仍處於發展階段，故商機較多。

擬攻維修保養服務 購海外同業

新業務模式方面，潘樂陶稱，集團近年嘗試參與更多「一帶一路」沿綫項目，目前已進軍尼泊爾、越南、菲律賓等地，此外集團承接更多內地政府和社會資本合作（PPP）項目。

去年安樂工程收入增速為 4.4%，較 2020 年的 14.4% 有所放慢，潘樂陶解釋，去年疫情影響產品出口表現，部分地盤被迫關閉，拖慢施工进度，加上不乏潛在客戶推遲招標日期，形容



安樂工程主席潘樂陶表示，本地市場競爭較多，行業重現急速增長不易。
（陳靜儀攝）

「接生意、拖工都慢了」。潘樂陶提到，今年第五波疫情影響施工进度，而集團在香港設有工場，可預先組件再付運到地盤安裝，除了減少在地盤的工人數目，同時可以控制質素，提升效率。■本報記者 李哲毅

欣賞李家超施政理念 願提供建議

注重達標

前政務司司長李家超最終以 1,416 票當選特首，選委之一、安樂工程（01977）主席潘樂陶在特首選舉前接受本報訪問，談及他對李家超看法。潘樂陶直言，自己個人不認識李家超，但十分欣賞李家超「以結果為目標」的施政理念。潘樂陶透露，自己在李家超宣

布參選翌日已立即將提名表格交予對方。

李宣布參選翌日 即提名對方

潘樂陶提到，過去政府或不太重視工作是否達標，「他（李家超）有意願做好，希望給他一些好建議」。潘樂陶稱，自己為今屆香港工程科學院院長，該院此前提出意見，希望政府可以提

升在開放資料（Open Data）、智慧城市（Smart City）以及政府處理工程項目的制度流程等。

此外，獨立股評人 David Webb 現為安樂工程大股東之一，當時 Webb 曾回應傳媒時稱指入股安樂是因為喜歡這間公司。潘樂陶透露，自己只見過 Webb 一兩次，但與對方不太熟，形容對方是個精明投資者。他笑言，坊間有指 Webb 對持股公司營運要求很高，一旦公司不達標或會遭減持，故對 Webb 一向持敬而遠之態度。■